

テクノと SB C&S が SaaS 製品の販売拡大に向けて協業を強化

株式会社テクノ（本社：青森県八戸市、代表取締役社長：千葉 哲也、以下「テクノ」）と SB C&S 株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長 兼 CEO：草川 和哉、以下「SB C&S」）は、拡大する SaaS（Software as a Service）市場へ積極的な参入を図るため、これまで培ってきた協業関係をもとに、連携体制を一層強化します。



テクノは、青森県を拠点に地域企業の業務効率化と柔軟な業務環境の整備を支援する IT ソリューションを提供しています。SaaS 製品の取り扱いを拡大することで、地域企業の DX（デジタルトランスフォーメーション）を推進し、発展に貢献します。

IT ディストリビューターである SB C&S は、SaaS 市場の拡大に対応するため SaaS 専任チーム「Cloud Service Concierge（クラウドサービスコンシェルジュ）」を発足し、SaaS 製品に関するマーケティングや販売支援を推進しています。また、SB C&S が提供するサブスクリプション契約・更新管理のための販売パートナー向けプラットフォーム「ClouDX（クラウドイーエックス）」では、製品ごとに異なる契約形態である SaaS 製品を一括で管理できます。「ClouDX」を活用することで、契約管理の効率化と運用コストの削減を実現します。

今後、テクノが持つ販売力と SB C&S の SaaS ビジネスの知見を組み合わせ、連携を深めることで SaaS 製品の提案から導入に至るまでの支援体制を強化していきます。

【「Cloud Service Concierge」について】

<https://cloudserviceconcierge.com/>

株式会社テクノ 専務取締役 執行役員 統括本部長 赤坂 徳幸のエンドースメント

この度、SB C&S との協業を通じて、地域のお客さまにより価値ある SaaS 製品をご提供できることを心よりうれしく思います。SaaS の活用により、業務の効率化と柔軟な業務環境の整備を支援してまいります。テクノは、SB C&S との連携により、こうした取り組みを一層加速できると確信しております。

SB C&S 株式会社 執行役員（ICT 事業 広域・リカーリング営業担当）仲畠 太士のエンドースメント

この度、テクノとの SaaS 製品の販売拡大に向けた協業を進められることを大変うれしく思います。企業における SaaS 製品の導入において、販売パートナーの存在は重要視されており、「Cloud Service Concierge」の持つ SaaS ビジネスの知見を組み合わせることで、企業のさまざまな課題解決に向けた提案ができると考えています。SB C&S は、テクノとともに SaaS 製品の導入拡大を通し企業の DX 推進に貢献していきます。

株式会社テクノについて

株式会社テクノは 1984 年の創業以来、事務機器から IT ソリューションまで幅広く展開し、地域企業のニーズに応じた「お役立ち」を追求してまいりました。地方の人材不足や IT 人材の課題に対しては、AI・クラウドなどの先進技術を活用し、業務の革新と魅力ある職場環境の構築を支援しております。社内 DX の先行推進を通して得た経験を活かし、お客さまの理想の環境を実現する“オフィスのトータルプランナー”として、地域の DX を牽引しながら、共に成長していく企業でありたいと考えております。詳しくは弊社ウェブサイトをご覧ください。

<https://www.technol.co.jp/>

SB C&S 株式会社について

SB C&S 株式会社は、ソフトバンクグループの原点である IT 流通ビジネスを受け継ぐとともに、市場環境の変化を迅速にとらえ、新たなビジネスモデルを生み出しています。法人向けには、国内最大規模の販売ネットワークを通じ、クラウドや AI を含めた先進のテクノロジーを活用したプロダクト・ソリューションを提供しています。コンシューマ向けには、独自の企画・開発力を生かし、ソフトウェアやモバイルアクセサリーから、IoT プロダクト・サービスへと商品ラインアップを拡充しています。詳細はウェブサイトをご覧ください。

<https://cas.softbank.jp/>

- SoftBank およびソフトバンクの名称、ロゴは、日本国およびその他の国におけるソフトバンクグループ株式会社の登録商標または商標です。
- その他、このお知らせに記載されている会社名および製品・サービス名は、各社の登録商標または商標です。